

Kunden werben Kunden

Und so einfach geht's:

Ihre Entscheidung für innovative xSuite-Lösungen hat Signalwirkung – und Ihre Erfahrungen sind wertvoll für Unternehmen, die diese Entscheidung noch vor sich haben.

Machen Sie sich Ihre Erfahrungswerte zunutze und machen Sie mit – empfehlen Sie uns weiter!

- Sie kennen aus Ihrem Umfeld Firmen, die Bedarf an unseren Lösungen haben könnten? Überzeugen Sie sie von den Vorteilen der xSuite-Software.
- Füllen Sie das Empfehlungsformular auf unserer Website aus und entscheiden Sie sich für Ihre Wunschprämie:

https://news.xsuite.com/kunden-werben-kunden

• Wir nehmen danach mit dem von Ihnen geworbenen Interessenten Kontakt auf.

Wählen Sie Ihre Prämie*:

- Ein Beratertag (virtuell oder bei Ihnen vor Ort)**
- Eine Produktschulung für eine Person im Rahmen unserer ACADEMY als Online- oder Präsenzschulung (Ahrensburg oder Dortmund)
- xSuite-Software
- * Sie können einen Gegenwert von netto 1.380,00 EUR einlösen
- * zzgl. Reisekosten und Spesen



Die Spielregeln

- Je empfohlenem Unternehmen bzw. empfohlener Person wird nur eine Prämie gewährt
- Der neue Zielinteressent darf vor der Empfehlung noch keine Geschäftsbeziehung zur xSuite Group GmbH unterhalten haben
- Einsendung des von Ihnen vollständig ausgefüllten Webformulars

Der von Ihnen genannte Zielinteressent kauft innerhalb der nächsten 12 Monate nach Eingang Ihrer Empfehlung (Webformular) mindestens eine der folgenden Lösungen:

- xSuite Invoice Basispaket "Essentials"
- xSuite Invoice Basispaket "Premium"
- xSuite Procurement Basispaket "Essentials"
- xSuite Procurement Basispaket "Premium"
- xSuite Orders
- xSuite Archive

Nutzen Sie Ihre Expertise und wandeln Sie diese in einen Mehrwert für Ihr Unternehmen um.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Bei Fragen wenden Sie sich gern an Ihre Ansprechpartner:innen bei xSuite!

Zentrale Rufnummer: +49 4102 8838-0 Zentrales E-Mail-Postfach: sales@xsuite.com

