



## Kunden werben Kunden

### Und so einfach geht's:

Ihre Entscheidung für innovative xSuite-Lösungen hat Signalwirkung – und Ihre Erfahrungen sind wertvoll für Unternehmen, die diese Entscheidung noch vor sich haben.

Machen Sie sich Ihre Erfahrungswerte zunutze und machen Sie mit – empfehlen Sie uns weiter!

- Sie kennen aus Ihrem Umfeld Firmen, die Bedarf an unseren Lösungen haben könnten? Überzeugen Sie sie von den Vorteilen der xSuite-Software.
- Füllen Sie das Empfehlungsformular auf unserer Website aus und entscheiden Sie sich für Ihre Wunschprämie:  
<https://news.xsuite.com/kunden-werben-kunden>
- Wir nehmen danach mit dem von Ihnen geworbenen Interessenten Kontakt auf.

### Wählen Sie Ihre Prämie\*:

- Ein Beratertag (virtuell oder bei Ihnen vor Ort)\*\*
- Eine Produktschulung für eine Person im Rahmen unserer ACADEMY als Online- oder Präsenzschiung (Ahrensburg oder Dortmund)
- xSuite-Software

\* Sie können einen Gegenwert von netto 1.380,00 EUR einlösen

\*\* zzgl. Reisekosten und Spesen

## Die Spielregeln

- Je empfohlenem Unternehmen bzw. empfohlener Person wird nur eine Prämie gewährt
- Der neue Zielinteressent darf vor der Empfehlung noch keine Geschäftsbeziehung zur xSuite Group GmbH unterhalten haben
- Einsendung des von Ihnen vollständig ausgefüllten Webformulars

Der von Ihnen genannte Zielinteressent kauft innerhalb der nächsten 12 Monate nach Eingang Ihrer Empfehlung (Webformular) mindestens eine der folgenden Lösungen:

- xSuite Invoice – Basispaket „Essentials“
- xSuite Invoice – Basispaket „Premium“
- xSuite Procurement – Basispaket „Essentials“
- xSuite Procurement – Basispaket „Premium“
- xSuite Orders
- xSuite Archive
- xSuite Mailroom

**Nutzen Sie Ihre Expertise und wandeln Sie diese in einen Mehrwert für Ihr Unternehmen um.**

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

**Bei Fragen wenden Sie sich gern an Ihre Ansprechpartner:innen bei xSuite!**

Zentrale Rufnummer: +49 4102 8838-0  
Zentrales E-Mail-Postfach: sales@xsuite.com