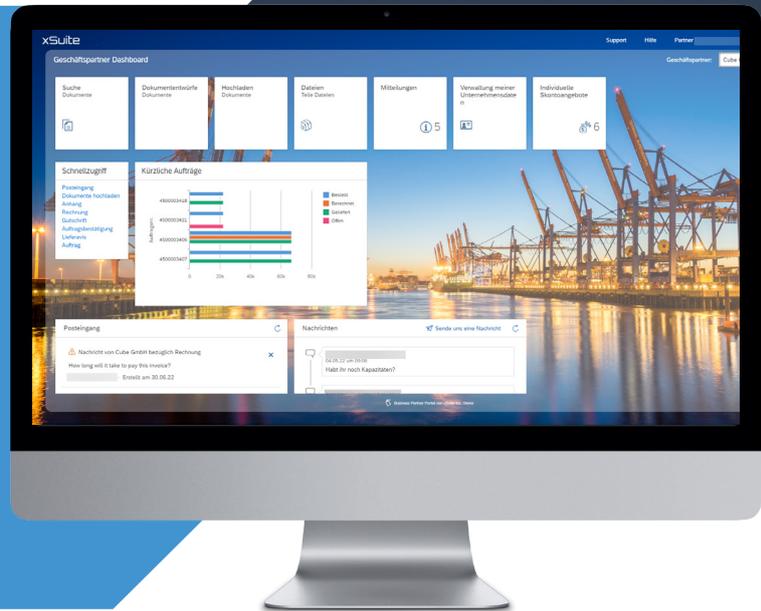


P2P auf der SAP Business Technology Platform

Ihr Nutzen

- Einfache, digitale, standardisierte Lieferantenkommunikation
- Zentraler Dokumentenaustausch im Procure-2-Pay-Prozess führt zu Zeit- und Arbeitersparnis sowie hoher Transparenz
- Automatische Übernahme aller Daten und Dokumente aus dem Portal in Ihr SAP-System: Entlastung Ihrer Einkaufs- und Buchhaltungsabteilungen
- Lieferantenvorteile: Intuitive Bedienung; jederzeit Bearbeitungsstatus einsehbar; praktische Self-Service-Optionen



xSuite Business Partner Portal

Kommunikation mit Lieferanten heute:

Verschiedene Kanäle und Formate, häufige Medienbrüche

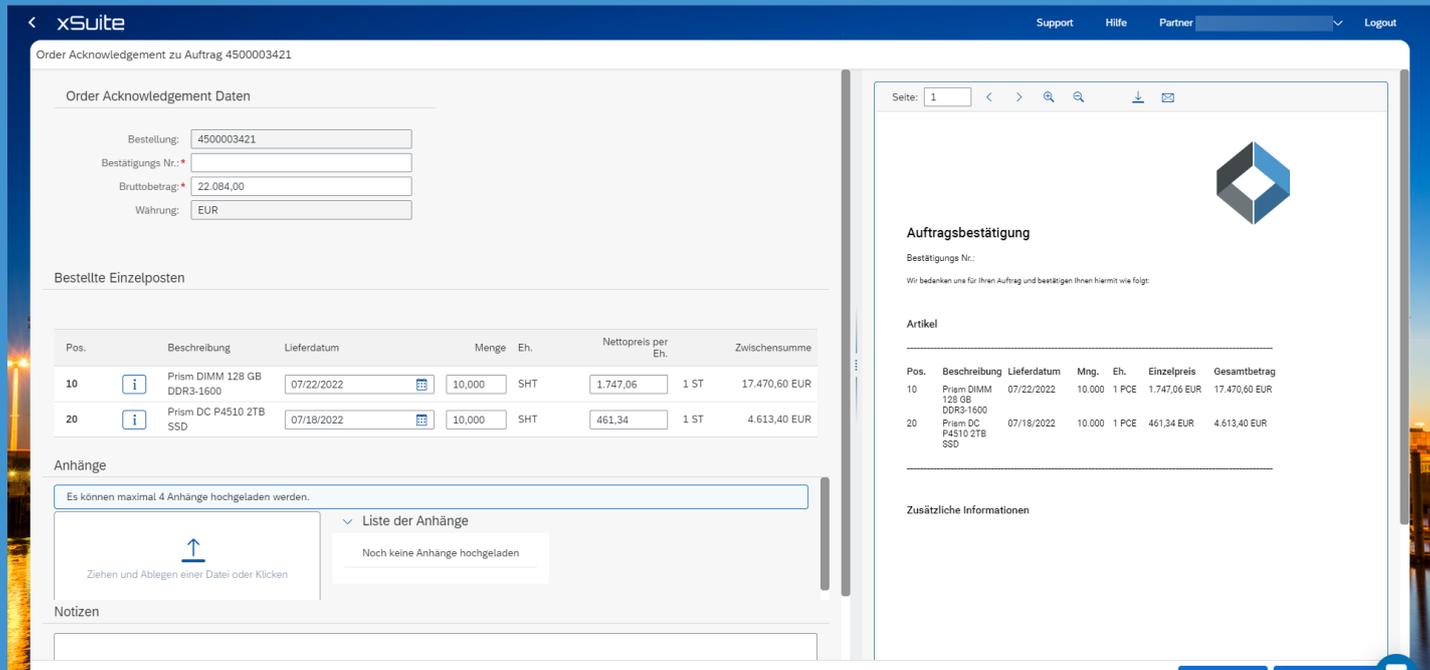
Der Procure-2-Pay-Prozess erfolgt im Austausch mit Ihren Lieferanten: Sie versenden die Bestellung, Ihr Lieferant schickt eine Auftragsbestätigung, einen Lieferavis, eine Rechnung, diese Dokumente verarbeiten Sie wiederum.

Die Belege und begleitende Kommunikation werden häufig auf verschiedenen Kanälen ausgetauscht, in unterschiedlichsten Formaten. Sie versenden die Bestellung als PDF per E-Mail. Die Auftragsbestätigung erhalten Sie ebenfalls per E-Mail, der Lieferavis trifft in Papierform in der Produktionsstätte ein, die Rechnung ebenfalls in Papierform in der Zentrale. Im Verlauf des Prozesses stellt der Lieferant eine Rückfrage per E-Mail und es findet ein Telefonat statt.

Schnell werden diese Abläufe unübersichtlich, Informationen können entlang der Prozesskette verloren gehen. Medienbrüche erfordern manuelles Eingreifen und bremsen die Automatisierung der Arbeitsabläufe aus. Die Bearbeitung der einzelnen Schritte kostet Zeit und ist aufwändig – für Sie und für Ihre Lieferanten.

Aktuelle Studien zeigen:

Die Verarbeitung einer Papierrechnung kostet 15-20 EUR. Die Verarbeitung einer elektronischen Rechnung hingegen kostet nur 5-8 EUR. Einsparungen von 50-70% sind häufig realisierbar.



Auftragsbestätigung im Business Partner Portal

Mit dem Business Partner Portal den gesamten Procure-2-Pay-Prozess digital abbilden

Das Business Partner Portal ist die zentrale Plattform für die Abwicklung der Procure-2-Pay-Prozesse mit Ihren Lieferanten. Sie erstellen eine Bestellung wie gewohnt über Ihr SAP-System, diese wird automatisch dem Lieferanten im Business Partner Portal zur Verfügung gestellt.

Alle Folgedokumente kann Ihr Lieferant im Portal selbständig daraus erstellen und über das Portal an Sie übergeben: Auftragsbestätigungen, Lieferavise, Rechnungen, Gutschriften. Alternativ kann Ihr Lieferant diese Dokumente hochladen. In beiden Fällen übernimmt ihr SAP-System automatisch die Dokumente und Daten aus dem Business Partner Portal. Alle Informationen und Unterlagen stehen für Ihre Mitarbeitern direkt im SAP-System zur gewohnten Bearbeitung zur Verfügung.

Das Business Partner Portal dient nicht nur dem Austausch von Dokumenten, sondern bietet auch die Möglichkeit die gesamte Kommunikation mit Ihren Lieferanten digital abzubilden. Sie können dort Ankündigungen für alle Lieferanten veröffentlichen oder auch individuell kommunizieren. So sind sowohl alle Dokumente als auch Informationen zentral an einer Stelle gesammelt und liegen digital vor. Es gehen keine Informationen verloren, es gibt keine Medienbrüche mehr und Sie haben die volle Transparenz.

Ein attraktives Angebot auch für Ihre Lieferanten dank Self-Service Optionen

Das Business Partner Portal bietet nützliche Funktionen für Ihre Lieferanten. Über die Self-Service-Option kann ein neuer Lieferant selbst alle relevanten Informationen, wie Kontaktdaten und Bankverbindung, hinterlegen. Ein Workflow wird gestartet, sodass nach Freigabe durch Sie die Stammdaten in Ihrem SAP-System für diesen Lieferanten entsprechend angelegt werden. Auf diesem Weg ist es ebenfalls möglich, dass ein Lieferant seine Daten aktualisiert.

Liquidität gezielt unterstützen dank Dynamic Discounting

Mit dem Business Partner Portal bekommen Ihre Lieferanten ein ganz neues Werkzeug an die Hand, um ihre Liquidität gezielt zu stärken: Dynamic Discounting. Über das Portal kann ein Lieferant Ihnen schnell und einfach einen zusätzlichen Rabatt anbieten, im Gegenzug für eine schnellere Bezahlung einer Rechnung. Die Rabatthöhe sowie das zugehörige Zahlungsziel können beliebig gewählt werden, es ist auch möglich, mehrere Daten mit unterschiedlichen Rabatthöhen anzubieten. Es ist ebenfalls möglich, dass Sie von sich aus einem Lieferanten anbieten, gegen einen zusätzlichen Rabatt eine Rechnung früher zu bezahlen.

Technologische Basis

Das xSuite Business Partner Portal wird auf der SAP Business Technology Platform betrieben. Der Zugriff für Sie, genauso wie für Ihre Lieferanten, erfolgt über einen Webbrowser. Eine Anbindung ist sowohl an SAP ECC-Systeme als auch an SAP S/4HANA- und SAP S/4HANA Cloud-Systeme möglich.